

SOMMERSEMESTER 2014
"Vertragsverhandlung und Vertragsgestaltung"
zum Erwerb der Schlüsselqualifikation

Das Programm

§ 1 Methodik der Vertragsgestaltung

- I. Was ist ein Vertrag?
- II. Vorbereitung der Vertragsgestaltung
- III. Vertragsverhandlung
- IV. Vertragsformulierung
- V. Umgang mit Vertragsformularen und Vertragsmustern
- VI. Vertragsabschluss

§ 2 Gesetzliche Grundlagen

- I. Grundgesetz (Vertragsfreiheit/Grenzen der Privatautonomie)
- II. BGB und HGB
 1. Struktur des BGB
 2. Struktur des HGB
 3. Verwendung Allgemeiner Geschäftsbedingungen

§ 3 Die Vertragsparteien

- I. Bezeichnung der Vertragsparteien
- II. Handelsregister
- III. Unternehmensregister
- IV. Gesetzliche Vertretung
- V. Stellvertretung

§ 4 Beschreibung der vertraglichen Leistungen

- I. Gesetzlicher Ausgangspunkt
- II. Fachsprache
- III. Anlagen

§ 5 Allgemeine Vertragsklauseln

- I. Preisgestaltung
 1. Fälligkeit (Vorauszahlung/Ratenzahlung)
 2. Preisgleitklauseln
- II. Sicherheiten
 1. Eigentumsvorbehalt
 2. Sicherungseigentum
 3. Sicherungsabtretung
 4. Bürgschaften
- III. Haftung
 1. Gesetzliche Ausgangslage
 2. Haftungsbeschränkung
 3. Haftungserweiterung / Garantien
 4. Freistellung
 5. Versicherungspflicht

- IV. Leistungszeit
 - 1. Termine
 - 2. Verzug
 - 3. Vertragsstrafe
- V. Laufzeit
 - 1. Kündigungsfristen
 - 2. Kündigungsformalien
 - 3. Kündigungsfolgen
 - 4. Verlängerungsklauseln
 - 5. Optionen
- VI. Geheimhaltung
- VII. Schriftformklausel
 - 1. allgemein
 - 2. für die Ausübung bestimmter Rechte
- VIII. Salvatorische Klausel
- IX. Klauseln für den Fall von Auseinandersetzungen
 - 1. Schiedsgutachterklausel
 - 2. Schlichter
 - 3. Schiedsgerichtsklausel
 - 4. Gerichtsstandsvereinbarung
- X. Mediationsklauseln

§ 6 Einzelne Vertragstypen

- I. Kaufvertrag
- II. Darlehensvertrag
- III. Mietvertrag
- IV. Dienstvertrag
- V. Werkvertrag
- VI. Auftrag und Geschäftsbesorgungsvertrag
- VII. Handelsvertreter und andere Vertriebsformen
- VIII. BGB-Gesellschaft
- IX. OHG
- X. KG
- XI. GmbH

§ 7 Internationale Verträge

- I. Sprache
- II. Anwendbares Recht
- III. Zuständiges Gericht

§ 8 Vertragsabwicklung

- I. Offensive Strategie
- II. Vertragsänderungen und Nachträge
- III. Dokumentation der Vertragserfüllung
- IV. Vorbereitung einer juristischen Auseinandersetzung
- V. Darlegungs- und Beweislast

§ 9 Juristische Konfliktlösung

- I. Verhandlung
- II. Prozess vor einem ordentlichen Gericht
- III. Ablauf eines Schiedsgerichtsverfahrens
- IV. Alternative Konfliktlösungsformen